



Telesales Agent (m/w)
Outbound für die
Region DACH

Wir liefern Ergebnisse. Innovativ und technologisch anspruchsvoll – mit Big Data Analytik auf höchstem Niveau.

Die Orpheus GmbH wurde 2005 gegründet und ist führend im Bereich Big Data im Einkauf. Als etablierter Software-Hersteller für Business Intelligence und künstliche Intelligenz entwickeln wir herausragende Lösungskonzepte und Performance-Analysen für unsere Kunden im Einkauf. Mit unseren innovativen Algorithmen und Technologien generieren wir für unsere Kunden einen echten Wettbewerbsvorteil. Wir analysieren jährlich mehrere Milliarden Euro Einkaufsvolumen und zählen renommierte Unternehmen aus DAX, MDAX und der ganzen Welt zu unseren zufriedenen Kunden.

Orpheus wächst! Du hast Spaß daran in einem dynamischen Umfeld unsere Software in neue Märkte zu bringen? Du möchtest mit deinen exzellenten kommunikativen Fähigkeiten den weiteren Ausbau unseres innovativen Unternehmens mitgestalten und dich gemeinsam mit unserem wachsenden Unternehmen entwickeln? Du suchst nach dem konsequenten nächsten Schritt mit viel Eigenverantwortung in einem sympathischen und professionellen Team? Dann bist du bei uns richtig!

Zur Verstärkung unseres Teams im Bereich Sales suchen wir ab sofort in Festanstellung an den Standorten Nürnberg, München oder Rhein/ Main einen ambitionierten und engagierten Telesales Agent (m/w) Outbound für die Region DACH.



Telesales Agent (m/w) Outbound für die Region DACH

**Wir suchen dich -
Jetzt bewerben!**

Orpheus GmbH
Ursula Jocham
Gleißbühlstrasse 2
D-90402 Nürnberg

089 809 1357 40
jobs@orpheus-it.com
www.orpheus-it.com/de/jobs

Deine Aufgaben:

- Du unterstützt unseren vertrieblichen Erfolg durch die Generierung von Leads, die du tiefgehend qualifizierst.
- Du weckst in einem ersten Telefongespräch das Interesse deines Ansprechpartners bei potenziellen Kunden für unsere innovative Lösung. Hierbei führst du Outbound-(Cold-)Calling in den Ländern Deutschland, Österreich, Schweiz durch.
- Unter Anwendung entsprechender Fragetechniken stellst du sicher, die wichtigsten Informationen über die Situation beim Lead zu erfahren und terminierst einen Demo-Termin für unsere Account Manager. Langfristig bist du in der Lage selbst Webcasts durchzuführen.
- Du bist unsere Anlaufstelle für alle Inboundanfragen aus dem deutschsprachigen Raum, die du kompetent aufnimmst, qualifizierst und an die richtigen Ansprechpartner weiterleitest.
- Du arbeitest eng mit unseren Account Managern zusammen, um Zielkunden, -branchen und -leads zu identifizieren. Außerdem stehst du in engem Kontakt mit Marketing, um stetig die Qualität unserer Leads zu erhöhen.

Dein Profil:

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung und/ oder eine Weiterbildung im Bereich Vertrieb bzw. Telefonvertrieb.
- Du hast einschlägige Berufserfahrung im Bereich Telesales und kannst nachweisliche Erfolge im Telefonvertrieb aufweisen.
- Der telefonische Vertrieb ist dein Metier und ein „Nein“ ist für dich kein Grund aufzugeben. Du hast Spaß am Telefonieren!
- Du hast hervorragende kommunikative Fähigkeiten und verstehst es diese mit deinem außergewöhnlichen Vertriebsgeschick erfolgreich einzusetzen.
- Du arbeitest auch in turbulenten Zeiten strukturiert, sorgfältig sowie zielorientiert und bist in jeder Situation ein souveräner Partner.
- Du bist zielstrebig und beharrlich und integrierst dich gerne in ein kleines Team. Du kannst dich selbst immer wieder motivieren.
- Du hast exzellente Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.

Du fühlst dich angesprochen? Dann bereichere das einzigartige Team von Orpheus und hinterlasse Spuren in einer aufstrebenden Branche!

Wir bieten dir das perfekte Umfeld um deine Karriere weiter zu entwickeln. Mit attraktiven Perspektiven in unserem wachsenden Unternehmen mit vielen Experten findest du reichlich Freiraum für eigenständiges und wertschätzendes Arbeiten. Wir haben flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen und pflegen eine herausragende Unternehmenskultur, die dir viel Flexibilität bietet.

Wir freuen uns auf deine komplette Bewerbung inklusive deiner Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellungen. Bitte sende deine Bewerbung per Formular oder per E-Mail an jobs@orpheus-it.com.