



Partner Sales
Manager
(m/w)

Wir liefern Ergebnisse. Innovativ und technologisch anspruchsvoll – mit Big Data Analytik auf höchstem Niveau.

Die Orpheus GmbH wurde 2005 gegründet und ist führend im Bereich Big Data im Einkauf. Als etablierter Software-Hersteller für Business Intelligence und künstliche Intelligenz entwickeln wir herausragende Lösungskonzepte und Performance-Analysen für unsere Kunden im Einkauf. Mit unseren innovativen Algorithmen und Technologien generieren wir für unsere Kunden einen echten Wettbewerbsvorteil. Wir analysieren jährlich mehrere Milliarden Euro Einkaufsvolumen und zählen renommierte Unternehmen aus DAX, MDAX und der ganzen Welt zu unseren zufriedenen Kunden.

Orpheus wächst! Du hast Spaß daran in einem dynamischen Umfeld unsere Software in neue Märkte zu bringen? Du möchtest mit deinen exzellenten kommunikativen Fähigkeiten den weiteren Ausbau unseres innovativen Unternehmens mitgestalten und dich gemeinsam mit unserem wachsenden Unternehmen entwickeln? Du suchst nach dem konsequenten nächsten Schritt mit viel Eigenverantwortung in einem sympathischen und professionellen Team? **Dann bist du bei uns richtig!**

Für den Ausbau unseres Teams im Bereich Sales suchen wir ab sofort in Festanstellung einen souveränen und erfahrenen **Partner Sales Manager (m/w)**.



Partner Sales Manager (m/w)

**Wir suchen dich -
Jetzt bewerben!**

Orpheus GmbH
Ursula Jochem
Gleißbühlstrasse 2
D-90402 Nürnberg

+49 89 809 1357 40
jochem@orpheus-it.com
www.orpheus-it.com/de/jobs

Deine Aufgaben:

- Du baust unser Partnermanagement im B2B Bereich auf.
- Du evaluierst Vertriebs- und Lösungspartner im deutschsprachigen Raum.
- Du bist verantwortlich für die Gewinnung und Betreuung von Kooperationspartnern.
- Du bist zentraler Ansprechpartner für unsere anspruchsvollen Partner und betreust diese im PreSales sowie bei Pilotprojekten.
- Du hast die Umsatzverantwortung für die betreuten Partner.
- Du demonstrierst unsere Lösung beim Partner in enger Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen.
- Du wirkst mit bei Konzeption, Planung, Durchführung und Ergebniskontrolle einzelner Events (z. B. Messen, Roadshows, Schulungen)
- Du koordinierst und initiiert gemeinsame Vertriebs- und Marketingaktionen mit Partnern.
- Du bist ein kreatives Teammitglied bei der Konzeption und Umsetzung neuer Partnermodelle und Strategien.

Dein Profil:

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium, idealerweise im Umfeld Technik, IT oder Software.
- Du hast umfassende Erfahrung im Bereich Partnermanagement bei einem Software Unternehmen gesammelt. Idealerweise hast du diesen Bereich aufgebaut oder beim Aufbau mitgewirkt.
- Von Vorteil: Du hast Expertise im Umfeld Einkauf/Procurement bei großen Unternehmen und kennst Bedarfslagen und Prozesse aus der Perspektive IT.
- Du hast hervorragende kommunikative Fähigkeiten und bist es gewohnt erfolgreich in einem anspruchsvollen Umfeld zu präsentieren.
- Du hast ein selbstbewusstes Auftreten und bist in jeder Situation ein souveräner Partner.
- Du hast eine Dienstleistermentalität und arbeitest gerne eigenverantwortlich.
- Du bist zielstrebig, beharrlich und integrierst dich gerne in ein kleines Team.
- Du beherrschst MS Office sehr sicher.
- Du hast exzellente Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Du fühlst dich angesprochen? Dann bereichere das einzigartige Team von Orpheus und hinterlasse Spuren in einer aufstrebenden Branche!

Wir bieten dir das perfekte Umfeld um deine Karriere weiter zu entwickeln. Mit attraktiven Perspektiven in unserem wachsenden Unternehmen mit vielen Experten findest du reichlich Freiraum für eigenständiges und wertschätzendes Arbeiten. Wir haben flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen und pflegen eine herausragende Unternehmenskultur, die dir viel Flexibilität bietet.

Wir freuen uns auf deine komplette Bewerbung inklusive deiner Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellungen. Bitte sende deine Bewerbung per Formular oder per E-Mail an jobs@orpheus-it.com